

entrepreneurID

SCALE UP COPYWRITING



► **NULIS POWERFULL
OFFER :
PRE PURCHASE**



Isi dari modul ini memiliki hak kekayaan intelektual yang dilindungi oleh undang-undang. Dilarang menggunakan, mengubah, memperbanyak dan mendistribusikan seluruh atau sebagian isi modul untuk tujuan komersil.

- Disusun oleh Tim entrepreneurID



Baik, sekarang kita akan mempelajari teknik pertama dalam menulis offer yang powerfull.

Teknik pertama adalah **Pre Purchase**.

Teknik apa ini?

Seperti namanya,

Pre = Sebelum

Purchase = Pembelian

Jadi intinya, teknik Pre Purchase adalah mengisi penawaran dengan menyediakan semua yang dibutuhkan pembeli sebelum beli produk agar tujuannya tercapai.

Ya, pada dasarnya tujuan utama seseorang membeli sesuatu adalah karena ingin tujuannya tercapai.

Nah kalau isi penawaran kita menyediakan semua yang dibutuhkan calon pembeli untuk mencapai tujuannya, maka penawarannya bisa menarik perhatian mereka.

“TUJUAN UTAMA SESEORANG MEMBELI SESUATU ADALAH KARENA INGIN TUJUANNYA TERCAPAI”

Jadi dalam teknik pre purchase kita menyediakan semua hal yang dibutuhkan pembeli sebelum membeli produk.

Semua hal ini artinya adalah

- ✔ Produk Fisik
- ✔ Produk Digital, dan
- ✔ Service

Jadi Anda gak perlu bingung dalam membuat offer yang menarik.

Tulis saja produk fisik, produk digital dan service yang bisa membantu target pasar mencapai tujuannya. 😊

Contohnya misal seperti ini

Penawaran : Jadi reseller

Tujuan pembeli : Ingin punya tambahan penghasilan

✔ **Produk Fisik yang dibutuhkan sebelum daftar :**

Sampel produk, supaya tau kualitas produk yang akan dipromosikannya

✔ **Produk Digital yang dibutuhkan sebelum daftar :**

Video dan Modul Digital tentang Jualan Online, supaya memberikan pengetahuan dasar ke reseller

✔ **Service yang dibutuhkan sebelum daftar :**

Akses konsultasi setiap hari, jadi bisa bertanya kalau ada kebingungan

Nah kalau ditulis offernya maka

*Jadi, untuk Anda yang ingin menambah penghasilannya maka ikut Reseller T Shop
Menariknya, ikut Reseller T Shop sekarang otomatis dapat
- Sampel produk
- Video & Modul tentang Jualan Online
- Akses Konsultasi tiap hari*

Nah begitu ya.

Silahkan rincikan produk fisik, digital, dan service yang kira-kira dibutuhkan calon pembeli sebelum membeli produk.

Lalu masukan ke dalam paket yang ditawarkan ke calon pembeli.

Dengan cara ini, maka akan membuat orang-orang yang benar-benar butuh produk Anda jadi sulit menolak penawarannya. 😊